

# Les négociations pré-électorales

Cycle de formation « Élu CFDT en Comité Social et Économique »

## Objectifs de l'action de formation :

A l'issue de la formation les participant(e)s seront en capacité de :

- Connaître l'ensemble des thèmes à négocier avant la mise en place du Comité Social et Économique (CSE).
- Identifier les points de vigilance.
- Connaître les revendications et les préconisations CFDT.
- Réaliser un diagnostic de la qualité du dialogue social.
- Élaborer un plan d'action en lien avec la mise en place du CSE.

**Public :** Cette formation est plus particulièrement destinée aux Délégués Syndicaux et militants du collectif de section prenant part à la négociation autour de la mise en place et de la vie du Comité Social et Économique.

**Prérequis :** Avoir suivi la formation « Bienvenue à la FCE-CFDT » (n°1002 ou 1003)

**Durée :** 1 journée, soit 8 heures

**Nombre de participants :** De 8 à 15 participants (à raison de 2 ou 3 participants issus du même collectif de section).

**Méthodes mobilisées :** Cette formation est basée sur une approche pédagogique active alternant apports théoriques, exercices et mise en situation.

**Modalités d'évaluation :** L'évaluation des acquis est réalisée au fil de l'eau par des questionnements, des exercices, des questionnaires et des temps d'expérimentation.

**Frais pédagogiques :** 157,79 € par jour et par personne (en cas de prise en charge, par exemple, par le Comité Social et Économique, ou l'employeur).

**Accessibilité aux personnes en situation de handicap :** Cette formation a été conçue pour être accessible aux personnes en situation de handicap.

**Inscription et renseignements :** Auprès du Syndicat CFDT Chimie Énergie du territoire du participant.

**Délais d'inscription :** Dès la parution de la formation au calendrier des formations proposées, et au moins **30 jours** avant le 1<sup>er</sup> jour de la formation.

## Programme de la formation

# Les négociations pré-électorales

<b>Programme</b>
Accueil. Présentation des participants et de la formation Les thèmes de négociation
La stratégie de la CFDT Les leviers de négociation
<b>Repas</b>
Le dialogue social Le projet du collectif CFDT
L'accord de méthode Évaluation de l'action de formation